

IMPORTANTE EMPRESA DEDICADA A LA FABRICACIÓN DE CUALQUIER TIPO DE CERRAMIENTO COMERCIAL O INDUSTRIAL CONTRATARA:

Asesor de ventas B2B (maquinaria pesada e industrial)

Será responsable de la apertura de nuevos negocios, realizando la prospección, cotización y cierres de ventas. Dará seguimiento a los clientes mediante la coordinación de visitas, llamadas telefónicas y correos, para resolver cualquier consulta o queja que pueda surgir. Deberá manejar una base de clientes potenciales y creará su propia cartera, llevando un control de visitas, cotizaciones y actualización de productos existentes. Será encargado de planificar y ejecutar estrategias de marketing, para la promoción de los productos, realizará estudios de mercados y tendencias para la elaboración del presupuesto anual.

Ofrecemos



Horario de lunes a viernes de 8:00 a. m. a 5:00 p. m.



Salario base de Q 3,416.38 incluye bonificación incentivo, más comisiones promediando entre Q5,000.00 y Q12,000.00.
Prestaciones de ley.



Celular.
Parqueo.
Combustible y depreciación del vehículo.
Viáticos para viajar al interior del país.



Hombre o Mujer entre 25 años y 55 años.



Estudiante de 2do. año de la licenciatura en Diseño gráfico, Ingeniería civil, Arquitectura o carrera a fin.



Experiencia de 2 años en el área de ventas, preferiblemente vendiendo equipo para industrias o en el sector construcción.



Buen manejo de office.
Cualidades: Capacidad de negociación, comunicación asertiva y buena atención al cliente. Con determinación y extrovertido.
Con vehículo propio
Disponibilidad de viajar al interior del país.
Empresa ubicada en Villa Nueva.

Requerimos

Importante

DISPONIBILIDAD DE VIAJAR AL INTERIOR DEL PAIS.

Interesados enviar cv a empleos@solucionarh.net indicando en el asunto la plaza a la que aplica (Asesor de ventas B2B (maquinaria pesada e industrial)) y su pretensión salarial.